

COMMERCIAL OUTDOOR H/F

FICHE DE POSTE



LIEU	SERVICE	SALAIRE	CONTRAT
MARTINIQUE	COMMERCIAL	SELON PROFIL	CDI

ACTIVITÉS TYPES

- Développement de la marge brute de la société par une action de conquête, de fidélisation et d'élargissement de la clientèle,
- Entretien et développement de l'activité commerciale sur la zone géographique, dans les objectifs annuels fixés,
- Vente des services standards,
- Organisation de la prospection téléphonique et des visites auprès des clients et prospects,
- Transmission des dossiers administratifs vers les opérations (ouverture de compte, mandats, cotation, offre...),
- Reporting auprès de votre supérieur hiérarchique,
- Enregistrement de l'activité dans le CRM.

COMPÉTENCES ET FORMATIONS REQUISES

- Formation dans le domaine du transit
- 1ère expérience significative sur un poste équivalent
- Outils informatiques
- Logiciel : CARGOWISE
- Règlementation / Incoterms

QUALITÉS REQUISES

- Capacités relationnelles
- Bon sens de l'organisation
- Rigueur
- Travail en équipe
- Esprit d'analyse

AVANTAGES

- Carte restaurant
- Acquisition de 11 jours de RTT selon notre accord d'entreprise
- Mutuelle familiale avantageuse
- Télétravail
- Participation aux bénéfices
- Intéressement
- CSE dynamique et avantageux (chèque vacances, carte cadeaux,...)