

## Fiche de poste

# **Commercial Outdoor H/F**

Intitulé de poste	Commercial Outdoor
Lieu	Martinique
Contrat	• CDI -37H
Formation / diplôme	Transport et Logistique ou Commerce
	International
Salaire	Selon profil
Expérience professionnelle	• 3 à 5 ans au minimum sur un poste
	similaire
	<ul> <li>Connaissance du tissu local</li> </ul>

#### Le profil:

- Expérience souhaitée sur un poste de commercial dans la commission de transport,
- Vous êtes à l'écoute et proactif, vous savez saisir les opportunités de développement,
- Vous avez une solide connaissance du marché et une expertise que vous souhaitez mettre à profit,
- Vous savez faire preuve d'optimisme et de force de persuasion,
- Vous êtes animé d'une véritable volonté de participer à une activité commerciale et de développement et avez la capacité de faire preuve de patience et de persévérance dans un nouveau projet,
- Aisance des chiffres, vous avez l'habitude de pratiquer les techniques de chiffrage,
- Vous avez le sens du contact,
- Vous avez un bon niveau d'anglais.



#### **Missions**

Rattaché(e) directement au sein de l'agence de Martinique, vous aurez ainsi pour missions principales :

- Développement de la marge brute de la société par une action de conquête, de fidélisation et d'élargissement de la clientèle,
- Entretien et développement de l'activité commerciale sur la zone géographique, dans les objectifs annuels fixés,
- Vente des services standards,
- Organisation de la prospection téléphonique et des visites auprès des clients et prospects,
- Transmission des dossiers administratifs vers les opérations (ouverture de compte, mandats, cotation, offre...),
- Reporting auprès de votre supérieur hiérarchique,
- Enregistrement de l'activité dans le CRM.

### **Avantages**

- Acquisition de 11 jours de RTT selon notre accord d'entreprise
- Carte restaurant
- Télétravail
- Mutuelle familiale avantageuse
- Participation aux bénéfices
- CSE dynamique et avantageux (chèque vacances, carte cadeaux,...